



Elige, reserva y retira en tu sucursal

Análisis y propuesta para que los 16 mil seguidores de Thomacito vean precios por unidad y por mayor, sepan qué hay en cada local y reserven por WhatsApp.

PREPARADO PARA IMPORTADORA THOMACITO · LA CALERA Y SAN FELIPE · OCTUBRE 2026

Precios bajos que se preguntan por chat

Thomacito es importadora directa, con dos locales y una comunidad grande: 16 mil seguidores en Facebook, más de 1.300 publicaciones y 100% de recomendación. Ya tienen página web y WhatsApp Business con respuestas automáticas. Aun así, cada publicación termina en lo mismo: "¿precio?", "¿hay en San Felipe?", "¿cuánto por mayor?".

Fortalezas

- 16 mil seguidores y 100% recomendado.
- Importación directa: precios bajos de verdad.
- Dos sucursales, La Calera y San Felipe.
- Campañas que mueven gente, como el Gran Sorteo.

Lo que cuesta hoy

- Precios y stock se responden a mano, uno por uno.
- El precio por mayor no está a la vista.
- No se sabe qué hay en cada local antes de ir.
- La respuesta automática informa, pero no vende.

Quien pregunta el precio ya quiere comprar. Lo que falta es que pueda hacerlo al tiro.

Del "¿precio?" a la venta

Hoy	Con el catálogo de reservas
"¿Precio?" en cada publicación.	Precio por unidad y por mayor visible en cada producto.
"¿Hay en San Felipe?"	Se elige la sucursal y se ve qué hay en ese local.
El precio mayorista se explica por chat.	Al llegar a la cantidad, se aplica solo y muestra el ahorro.
El pedido llega en partes.	Llega ordenado por WhatsApp: productos, total, sucursal y nombre.
El sorteo se explica en cada mensaje.	El catálogo avisa cuándo la compra participa.

Catálogo y reservas Thomacito

No reemplaza la web ni el WhatsApp Business: los complementa. Es el link que la respuesta automática y cada publicación pueden mandar cuando alguien pregunta el precio.

Función	Para qué sirve
Catálogo por categoría	Pijamas, ropa interior, hogar, temporada, con precio y foto.
Precio por mayor	Se aplica solo desde la cantidad mínima y muestra cuánto se ahorra.
Stock por sucursal	"Hay en La Calera" o "sin stock en San Felipe".
Reserva por WhatsApp	Llega ordenada al número de la sucursal elegida.
Campaña del mes	Un espacio para el sorteo, el Día de la Madre o la vuelta a clases.

Se puede ver funcionando en el demo, con productos, precios y stock de ejemplo.

Pago único, sin mensualidad

Catálogo de Reservas

\$120.000 neto

- Catálogo con precio por unidad y por mayor.
- Dos sucursales, cada una con su WhatsApp.
- Reserva ordenada por WhatsApp.
- Hasta 60 productos cargados por nosotros.

RECOMENDADO

Thomacito Completo

\$170.000 neto

- Todo el Catálogo de Reservas.
- **Stock por sucursal.**
- **Planilla de Google** para cambiar precios, stock y productos desde el celular.
- Espacio para campañas y sorteos.
- Afiche con QR para ambos locales.
- Ajustes durante el primer mes.

Sin mensualidad ni comisión: se paga una vez y la herramienta es de ustedes. Precios netos. Los productos, precios, stock y sorteo del demo son de ejemplo y se reemplazan por los reales.

Próximo paso

Una conversación de 15 minutos, en el local de La Calera o por videollamada, para revisar categorías y precios. Con eso, queda listo en 5 a 7 días hábiles.